



# Présentation de la formation Créa fabula

## « Développez vos compétences entrepreneuriales »

### Créer votre entreprise, vous y penser depuis longtemps et vous n'osez pas vous lancer ?

La réussite de votre projet repose entre autres sur vous et sur la façon dont vous allez vous comporter dans vos fonctions d'entrepreneurs. **En disposant des clés pour vous entreprendre, vous aurez la capacité de résoudre chaque jour les problèmes d'entrepreneur qui se poseront à vous.**

**Les compétences entrepreneuriales** désignent la capacité de réagir à des possibilités et à des idées et de les transformer en valeurs pour d'autres. Elles ont pour fondement la créativité, l'esprit critique et la résolution de problèmes, la prise d'initiative et la persévérance, ainsi que la capacité de travailler en équipe afin de planifier et de gérer des projets présentant une valeur culturelle, sociale ou financière (conseil européen 22 mai 2018).

La formation « Développez vos compétences entrepreneuriales » vous permettra d'acquérir ces compétences indispensables pour devenir proactif dans vos fonctions de direction d'entreprise :

- **Poser les bases de votre scénario d'entreprise**
- **Pouvoir vous appuyer sur vos forces en tenant compte de vos faiblesses**
- **Évaluer votre marché en identifiant et en échangeant avec votre écosystème**
- **Bâtir votre modèle d'affaires avec une capacité à évaluer les coûts et la valeur**
- **Communiquer et négocier**
- **Mettre en œuvre votre projet dans le cadre de prises de décisions éclairées.**

Suivre la formation Créa fabula « Développez vos compétences entrepreneuriales » vous permettra de monter **en compétences essentielles du chef d'entreprise.**

### Objectifs pédagogiques

---

#### **Utiliser un processus systémique pour :**

- Savoir poser une réflexion stratégique pour transformer l'idée en action entrepreneuriale
- Mobiliser les ressources nécessaires à la mise en œuvre du projet
- Etablir son modèle d'affaires et son prévisionnel financier
- Développer la faculté à communiquer et savoir négocier
- Être en mesure de débiter son activité avec une attitude proactive

Document modifié le 23 02 2024



# Présentation de la formation Créa fabula

## « Développez vos compétences entrepreneuriales »

### Pour qui ?

Cette formation s'adresse créateurs d'entreprise quel que soit l'état d'avancement de leur projet, souhaitant acquérir les compétences entrepreneuriales.

Cette formation est accessible à tout public, souhaitant se préparer à une création d'entreprise ou souhaitant la pérenniser suivant les recommandations de France Compétences :

L'acquisition de compétences prévues dans le parcours de formation doit être dédiée à l'exercice de la fonction de chef d'entreprise. Plus précisément, il s'agit de compétences entrepreneuriales concourant au démarrage, à la mise en œuvre et au développement du projet de création ou de reprise d'une entreprise et à la pérennisation de son activité. Le chef d'entreprise est donc une personne physique à la tête d'une structure ayant une personnalité morale distincte. **Dans cette perspective, la formation ne s'adresse pas aux projets d'auto-entreprise ou aux projets de mise en œuvre d'une activité annexe à une activité principale, laquelle ne concourrait pas à créer ou reprendre une entreprise.**

### Le stagiaire

Prérequis : Savoir lire, écrire, compter, connaître les règles de calculs de base

### Délais de réponse

Pour toute demande de formation une réponse sera apportée au maximum dans les 48h00 par courriel.

**Un entretien préalable** à l'inscription d'environ 2h00 sera proposé au porteur de projet et permettra d'évaluer ses besoins et connaissances. Il permettra également d'évaluer le projet. **A ce titre, l'organisme de formation doit s'assurer de la consistance ou de la réalité du projet et de sa viabilité économique. Une attestation sera complétée avec des éléments d'explication sur le projet de création ou de reprise.**

**L'organisme de formation doit également refuser de délivrer la formation si le projet du créateur ou du repreneur ne correspond pas à son champ de compétences. (France compétences)**

### Tarifs

Un devis personnalisé sera établi en fonction des besoins spécifiques du projet ou des porteurs de projet, tarif 1800€ HT pour un parcours de 36h00.

### Dates de cession

Les dates de cession sont mises en place à la demande du stagiaire. Le démarrage d'une cession peut se réaliser dans un délai d'une semaine à 15 jours dans le cadre d'un financement CPF.

Un planning de rendez-vous sera établi avec le stagiaire.

### Accessibilité

Document modifié le 23 02 2024

SAS CREA FABULA Accompagnement à la création et reprise d'entreprise

20 rue Concorde 88100 SAINT DIE DES VOSGES

tél 07 86 01 73 45 [contactcreafabula@gmail.com](mailto:contactcreafabula@gmail.com)

SIRET 893 682 278 00021 Numéro de déclaration d'activité 44880147988 code NAF 7022Z

[www.creafabula.fr](http://www.creafabula.fr)



# Présentation de la formation Créa fabula

## « Développez vos compétences entrepreneuriales »



Le stagiaire en situation de handicap bénéficiera d'un accompagnement adapté. Il pourra dès sa prise de contact avec l'organisme spécifier sa situation afin que la référente handicap puisse adapter l'entretien d'accueil. Tél 07 86 01 73 45 ou [contactcreafabula@gmail.com](mailto:contactcreafabula@gmail.com)

La formation est accessible en présentiel ou à distance suivant les conditions sanitaires et les réglementations en vigueur.

La formation peut se dérouler à distance **au choix stagiaire** qui devra s'assurer de disposer des équipements informatiques et de la connexion internet nécessaires au bon déroulé de la formation. Elle peut également se dérouler au domicile du stagiaire dans le cadre de situations spécifiques. En cas de présentiel, la formation se réalisera dans des locaux accessibles à tous les publics.

### Méthodes utilisées et support

#### Formation individuelle ou collective pour des associés

Chaque formation s'organise qu'elle soit en présentiel et/ou en distanciel autour d'une alternance de séquences théoriques et pratiques ainsi que de différents apports didactiques :

- Exercices d'application par étude de cas réel (étude de marché, questionnaires, étude financière, stratégie commerciale, management de projet...)
- Mises en situation professionnelle (présentation projet, négociation ...)
- Etudes et analyses de documents réglementaires ou techniques (réglementations professionnelles, statuts, droits et devoirs du dirigeant,)
- Retours d'expériences de situations rencontrées

Le stagiaire bénéficiera d'un ensemble de documents lui permettant de mettre en œuvre ses connaissances acquises au cours de la formation.

### Critères d'évaluation

Le stagiaire réalisera une évaluation globale à froid de la formation et des connaissances acquises. A l'issue de la formation, le stagiaire devra évaluer le formateur sur la qualité de son intervention, la qualité du contenu et de sa méthode d'apprentissage.

**A l'issue de la formation, lors d'un entretien final le formateur évaluera l'atteinte des objectifs pédagogiques sur la base d'une grille d'entretien.**

**L'organisme de formation s'assurera du suivi pédagogique en contactant le stagiaire à 6 mois et 12 mois permettant de vérifier les conditions de création et de développement de l'activité.**

Attestation de formation remise en fin de formation.

Document modifié le 23 02 2024



# Présentation de la formation Créa fabula

« Développez vos compétences entrepreneuriales »

## Contact Intervenante

---

Christine URBES

07 86 01 73 45

[contactcreafabula@gmail.com](mailto:contactcreafabula@gmail.com)

---

Document modifié le 23 02 2024

SAS CREA FABULA Accompagnement à la création et reprise d'entreprise  
20 rue Concorde 88100 SAINT DIE DES VOSGES

tél 07 86 01 73 45 [contactcreafabula@gmail.com](mailto:contactcreafabula@gmail.com)

SIRET 893 682 278 00021 Numéro de déclaration d'activité 44880147988 code NAF 7022Z

[www.creafabula.fr](http://www.creafabula.fr)



# Présentation de la formation Créa fabula « Développez vos compétences entrepreneuriales »

8 rue Marie Curie Gratin 88100 SAINT DIE DES VOSGES

Christine.urbes@creafabula.fr

## Christine URBES

Experte accompagnement, création, reprise,  
financement et développement d'entreprises

### Mes Compétences & Savoir-être

Bonne présentation et bonne élocution  
Aisance relationnelle  
Dynamisme et autonomie  
Polyvalente et rigoureuse  
Bonne aptitude au conseil  
Capacité d'initiative, de prise de décisions  
Facilité d'organisation  
Apprécie le travail en équipe  
Grande adaptabilité  
Persévérante

### Expériences professionnelles

**Janvier 2021 Présidente de la SAS Créa fabula :**

**Accompagnement à la création et reprise d'entreprises et formations**

2020 Pépinière d'Entreprises de Saint-Dié-des-Vosges, Animatrice plateforme Initiative Hautes Vosges, prêts d'honneur taux 0  
2 comités (SDDV et Remiremont)  
& Chargée de mission pépinière

8 ans Chargée de mission en accompagnement création et suivi d'entreprises  
Alexis Lorraine pour l'établissement des Vosges

17 ans Responsable administrative et financière de la société Atelier Jean Bernard à Sainte Croix aux Mines. (10/1993 à 02/2011)

7 salariés en 1993 -> 20 salariés en 2011.  
Administration générale de l'entreprise  
9 commerciaux indépendants sur la France  
Commercial terrain pour lancement de nouveaux produits, marketing, communication  
Référencement UGAP sur appel d'offres  
Négociations fournisseurs  
Service clientèle  
Relations banques, tenues de comptes

### Centres d'Intérêt

Pratique de la randonnée  
Administratrice d'associations et Trésorière  
Présidente association socio éducative, 75 salariés  
Juge Prud'homale  
Environnement  
Cordées de la réussite

**Mobile : 07 86 01 73 45**

### Mes Savoir-faire

Accompagnement Création d'entreprises  
Réglementation  
Etudes de marché  
Prévisionnels et plans de financements  
Statuts juridiques et fiscaux  
Rédaction de plans d'affaires  
Conseils commerciaux et communication  
Recherches de financement  
Montage prêts taux 0  
Relations experts comptables et banques  
Accompagnement personnalisé

Croissance externe des entreprises  
Analyse de projets de reprise et valorisation  
Participation à la négociation avec les cédants  
Evaluation de la rentabilité  
Réalisation de prévisionnels (logiciel SAGE)  
Conseils pour le montage financier et juridique

Montage de différents dossiers  
Expert dispositif emploi ARDAN Cnam Grand Est  
Subventions et concours  
Cautions BPI France, Lorraine Active, ...

Coordinatrice Femmes des Territoires Hautes Vosges  
Organisation de réunions thématiques  
Événementiel  
Formations

### Mes Formations

2021 Formation de formateur  
2020 Certifiée Intermédiaire en Opérations de Banque et en Services de Paiement (IOBSP)

1992 Ecole de Commerce et de Gestion des Entreprises  
ECOGE, Réseau EGC  
Option gestion  
Diplômée Major de promotion

Formations complémentaires :  
- Process Communication Management  
- 2017 Animer autrement

Anglais

Bonne pratique Pack Office Microsoft,  
Word, Excel, PowerPoint  
Logiciel SAGE prévisionnel

Document modifié le 23 02 2024

SAS CREA FABULA Accompagnement à la création et reprise d'entreprise  
20 rue Concorde 88100 SAINT DIE DES VOSGES  
tél 07 86 01 73 45 [contactcreafabula@gmail.com](mailto:contactcreafabula@gmail.com)  
SIRET 893 682 278 00021 Numéro de déclaration d'activité 44880147988 code NAF 7022Z  
[www.creafabula.fr](http://www.creafabula.fr)



# Présentation de la formation Créa fabula

## « Développez vos compétences entrepreneuriales »

### Introduction à l'entrepreneuriat

La démarche de processus entrepreneurial systémique

### Module 1 Développer les compétences d'entrepreneur

#### 1. Le créateur au service du projet

Identifier vos atouts pour le projet et savoir évaluer vos faiblesses  
Définir vos intentionnalités dans ce projet  
Quelles valeurs souhaitez-vous porter avec votre projet

#### 2. Comment transformer ses idées en actions

Contextualisation du projet  
Les cinq questions pour construire son projet entrepreneurial  
Le projet c'est quoi ?  
Pour qui ?  
Pour quoi ?  
Fait quoi ?  
Dans quelle histoire ?  
Dans quel environnement ? (y compris réglementations)  
Quelles innovations ?  
Quels éléments de La responsabilité éthique et environnementale souhaitez-vous prendre en compte dans votre projet ?

#### 3. La rédaction du scénario de l'entreprise et le pitch de présentation

Le scénario support pour réaliser les démarches dans l'éco système  
Le pitch pour une présentation audible du projet

#### 4. Identifier les acteurs de l'écosystème

Les entreprises similaires  
La clientèle cible  
Les fournisseurs et partenaires  
Les prestataires nécessaires (agence immobilière pour recherche locaux si nécessaire, assureur, sécurité, communication, expert-comptable, avocat, ...)  
Les différents financeurs et garanties  
Les collectivités en charge des aides  
Les collectivités en charge des réglementations  
Pole emploi pour les aides à la création et si besoin les recherche de personnel  
Les centres de formalité  
Le réseau relationnel utile

#### 5. Confronter le projet

Planifier les démarches  
Etablir les premiers contacts  
Se préparer à confronter le projet à l'environnement  
Etablir une grille d'évaluation des entretiens  
Savoir analyser les retours d'entretiens

Document modifié le 23 02 2024





# Présentation de la formation Créa fabula

## « Développez vos compétences entrepreneuriales »

Faire évoluer le projet pour répondre aux attentes de l'écosystème  
Etablir une stratégie en évaluant les risques  
Présenter son modèle d'affaires

### 6. Mettre en place les premiers éléments de communication

Être proactif dans la communication  
Quels outils choisir (réseaux sociaux, site internet, Canva...)  
Comment donner de la visibilité à l'entreprise  
Partager la construction du projet en communiquant

## Module 2 Co-construire le projet

### A partir des différentes rencontres et échanges avec l'écosystème et en s'appuyant sur son accompagnant facilitateur

### 7. Co-construire le montage juridique du projet

Entreprises individuelles (y compris micro-entreprise)  
Personnes morales (SASU, SAS, SARL, EURL, SNC...)  
Modalités d'Immatriculation et les conséquences (conditions, domiciliation, bail ...)  
Les charges sociales  
La fiscalité  
Les assurances du dirigeant  
Les évolutions possibles

### 8. Co-construire la position de valeur

Définir ses prix de vente  
Marges et prix de revient  
Les TVA  
Savoir établir un devis et une facture  
Les CGV

### 9. Co-construire son plan de financement

Evaluer les besoins de démarrage  
Identifier les ressources  
Equilibrer son plan de financement  
Les prêts bancaires  
Les prêts d'honneur  
Les micro-crédits  
Les garanties  
Les aides éventuelles  
Les points de négociation

### 10. Co-construire son prévisionnel d'activité

Evaluer le potentiel d'activité  
Evaluer les charges de fonctionnement fixes et variables  
Estimer le bénéfice  
Le seuil de rentabilité  
Evaluer la capacité d'autofinancement

Document modifié le 23 02 2024



# Présentation de la formation Créa fabula

## « Développez vos compétences entrepreneuriales »

Les éléments de pilotage

### Temps de synthèse

Le chemin parcouru vers la création

### Durée

La formation se déroule par modules de 2h00. L'apprenant travaillera sur chaque module à minima 2h00 à partir du livret d'exercices fourni. Le temps total de formation est de 32h00.

Modules	Séquences	Temps formation	Temps travaux apprenant
1	1 et 2	2h00	2h00
	3 et 4	2h00	2h00
	5	2h00	2h00
2	6	2h00	2h00
	7	2h00	2h00
	8	2h00	2h00
	9	2h00	2h00
	10	2h00	2h00
		<b>16h00</b>	<b>16h00</b>

Document modifié le 23 02 2024